

Gør I jeres kunder effektive?

Bliv medlem af deres hverdag

Installationsbranchen afgiver ca. 60.000 materialeordrer pr. dag – kabler, rør, værktøj osv. Halvdelen afgives på web og i mobil apps, og andelen er stærkt stigende.

I 2018 er den digitale relation leverandørerne tilbyder lige så vigtig for hvor salget lander, som fx pris. Produktfordelene kan være mange, rådgivningen god og priserne skarpe, men hvis ikke der kan handles online er leverandøren ikke synlig og relevant.

Hvad gør I for at sikre den relevans?

Det hjælper at have webshop og mobil apps, og sende EDI-faktura, men den reelle udfordring er at gøre samarbejdet effektivt for installatøren. Hver dag. De bestiller mange gange om dagen og tid sparet kan ofte veksles til fakturerbare timer 1:1.

Hvad gør I for at samhandlen er effektiv?

Effektiv samhandel kræver, at man har en stærk digital relation hvor data udveksles og systemer integrerer. At man er bundet sammen med sine kunder. Det er den relation leverandører får med ProSave. Vi leverer et meget effektivt indkøbssystem integreret med grossister, ordre-/sagssystemer, kalkulation og salgssystemer.

Ofte finder leverandører nye kunder via ProSave, eller der købes mere fra slumrende kunder. Det sker fordi I altid er synlige når købsbeslutningen træffes, også på varenumre kunden måske ikke vidste I havde eller normalt bestiller hos andre.

ProSave ApS

Danmarksvej 30
8660 Skanderborg

prosavae.dk • tlf. 41 150 150